**CAPTURADOR DE NOTAS DE DECLARACIONES MAGNÉTICAS**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Declaración magnética** | **Información del vídeo** | **Verdadero o Falso** |
| **Presentar los hechos de un solo lado de una cuestión sin ser transparente sobre el otro lado de la cuestión no es ético.** |  |  |
| **Para ser un orador o escritor realmente eficaz, hay que atraer a la audiencia o al lector.** |  |  |
| **Puedes convencer a alguien de que te crea con base en tu personalidad, credibilidad y fiabilidad.** |  |  |
| **La elección de palabras afecta la respuesta emocional del público.** |  |  |
| **Dar razones es el corazón de**  **la persuasión.** |  |  |
| **El orador (o escritor) debe desempeñar una función activa en la persuasión.** |  |  |